



# CQP Dermo

## DERMO-COSMÉTIQUE PHARMACEUTIQUE

### SPÉCIALISATION POST-BAC+2



Découvre  
la formation



**100%**

Taux de réussite  
moyen

**79%**

Taux d'insertion  
à 6 mois

**86%**

Taux de satisfaction  
apprenants

Données relatives à la filière ou la formation, pour l'année 2024-2025

### PUBLIC

Tout salarié.

### TARIF PAR ANNÉE

**6 004€ GRATUIT\***

\*Coût pris en charge par l'OPCO et l'entreprise dans le cadre d'un contrat en alternance.

### PRÉREQUIS

Être titulaire d'un DEUST  
Préparateur technicien en  
pharmacie,  
**Ou** être titulaire d'un Doctorat en  
pharmacie.

### SALAIRE DE L'APPRENTANT

La rémunération du salarié est  
maintenue par son employeur.

\*Sauf convention collective plus  
avantageuse.

### DURÉE ET DATE

**1 an.**

De septembre à juillet.

### ADMISSION

S'inscrire sur le site  
[campussuddesmetiers.com](http://campussuddesmetiers.com).

Passer les tests de positionnement  
et l'entretien.

### CERTIFICATION

Diplôme : **Niveau 5 (BAC+2)**

Code RNCP : 6751

Certificateur : CPNEFP de la Pharmacie d'officine

Date d'échéance : 01/10/2027

### RYTHME D'ALTERNANCE

1 jour campus / 4 jours entreprise.

### MODALITÉS

Format : en **alternance**.

Type de session : 100% **présentiel**.

Lieu : à Nice.

### LES OBJECTIFS

- Élaborer la politique commerciale et promotionnelle du rayon
- Organiser l'espace de vente du rayon
- Négocier et acheter des produits et gérer les stocks
- Conseiller les clients en matière d'hygiène et de soin

### LES + DU CSM : pourquoi nous choisir ?

- Salles de cours connectées (vidéo projecteur interactif, système de visio, flip chart, tableau d'expression, ...)
- PC portables individuels avec MS Office 365, accès wifi, ...
- Centre de Ressources
- Pédagogie active et collaborative
- Espace de vente pédagogique (magasin)
- Formateurs professionnels experts
- Mise en situation, cas pratiques, dossiers

## ■ LE PROGRAMME

- Définir et suivre une politique commerciale
- Concevoir et gérer un point de vente
- Conseiller un client en matière d'hygiène et de soin selon la physiologie cutanée et le type de peau
- Développer des techniques de vente
- Connaître la réglementation en matière de vente en pharmacie

## ■ LES DÉBOUCHÉS H/F

- Conseiller Dermo-Cosmétique Pharmaceutique

## ■ LES POURSUITES

- CQP Dispensation de matériel médical à l'officine
- CQP Phytothérapie- Aromathérapie-Herboristerie
- Insertion professionnelle immédiate

## ■ L'ÉVALUATION

- Soutenance orale devant un jury composé de professionnels

## ■ SERVICE EXCLUSIF D'ACCOMPAGNEMENT

Dès votre admission, un **Chargé de Relation Clients** vous aidera dans vos démarches et votre recherche d'entreprise. Il vous présentera et vous **mettra en relation avec les meilleures entreprises** correspondant à votre profil et votre projet.

## LA FILIÈRE PHARMACIE AU CAMPUS

La filière Pharmacie offre la possibilité de suivre des **formations de qualité académique** d'une grande école, sur des **plateaux techniques de pointe**, pour se former aux métiers de la **pharmacie**.

Tous les cursus sont dispensés par une équipe pédagogique stable de **formateurs en CDI à la Chambre de Commerce et d'Industrie de Nice Côte d'Azur**. Ils sont tous **experts dans leurs domaines** avec une **grande expérience professionnelle** du secteur.

## ■ LES + DU CAMPUS

- ✈ Mobilité internationale
- ☕ Cafétéria et Food Truck
- 🏋️ 1000 m<sup>2</sup> d'espaces sportifs

- 📱 Application mobile
- ♿ Accessibilité PMR ainsi qu'un référent handicap
- 🚌 Transports de proximité

**csm**  
Campus Sud des Métiers

Nawal ABOULMIHNA  
Chargée de Relation Clients Apprenants/Entreprises  
[nawal.aboulmihna@cote-azur.cci.fr](mailto:nawal.aboulmihna@cote-azur.cci.fr)  
04 92 29 48 25 | 06 80 56 55 44

Campus Sud des Métiers  
13 avenue Simone Veil, 06200 Nice  
[campussuddesmetiers.com](http://campussuddesmetiers.com)

