



**PME FRANCAISE – EXPERTE EN SOLUTION D’AIR PROPRE ET FLUX LAMINAIRE – FABRICATION EUROPEENNE**

Airgen est une PME française spécialisée dans le domaine du Flux Laminaire, de la maîtrise de l’air propre et de la prévention contre les risques biologiques et ou chimiques.

Dans le cadre du développement de l’entreprise, nous recherchons :

## Un(e) Technico-Commercial(e) itinérant(e) B to B en Alternance

### NATURE DU POSTE

L’alternant(e) devra promouvoir des solutions à valeur ajoutée auprès d’industriels et Hôpitaux, et assurer la prospection permettant d’obtenir des leads puis résultats commerciaux aussi bien en termes de CA que de notoriété.

### MISSION

#### Mission 1

- Positionner des RV avec les clients déjà identifiés chez Airgen
- Les premiers RV ou RV avec enjeu commercial se feront de façon accompagnée ainsi que les RV chez les principaux clients Industriels

#### Mission 2

- Prospecter pour identifier de nouveaux prospects et projets

#### Mission 3

- Participer à la politique commerciale de l’entreprise notamment en utilisant le support reporting et les outils Marketing

#### Mission 4

- Suivre de façon rigoureuse les projets identifiés pour pouvoir les transformer ou pour demander de se faire aider pour y parvenir

### PROFIL...

L’alternant(e) devra avoir un sens de l’autonomie approfondi et saura faire preuve de professionnalisme. Des responsabilités importantes lui seront données ce qui implique maturité, rigueur, et volonté de s’investir.

- Des objectifs qualitatifs et quantitatifs seront donnés
- Des bonus ou primes sur résultats seront prévus sur objectifs
- Le salarié aura idéalement un cursus scientifique ou technique (BAC+ 2 DUT ou BTS dans l’agro, la biotechnologie, Chimie ou Mesures Physiques)
- Son aisance à bien s’exprimer aussi bien à l’oral qu’à l’écrit sera fondamentale
- Qualité rédactionnelle en Français irréprochable demandée
- Une perspective d’embauche après l’alternance est envisagée selon la réussite des objectifs

## SPECIFICITES DU POSTE

- Statut alternant salarié
- Basé à Labège (31) au siège mais mission à effectuer sur la région de Nice
- Poste en autonomie et itinérance sur la région PACA
- Tous les frais de déplacement seront évidemment remboursés selon le barème URSSAF en vigueur.

## POUR EN SAVOIR PLUS :

Rdv sur [www.Airgen.fr](http://www.Airgen.fr)

Sur Youtube : [Notre Présentation](#) – [Nos Services](#) – [Nos Equipements](#)

Pour envoyer votre candidature : [info@Airgen.fr](mailto:info@Airgen.fr)